### Авторские права © Huawei Technologies Co., Ltd. 2018 г. Все права защищены.

Воспроизведение и передача данного документа или какой-либо его части в любой форме и любыми средствами без предварительного письменного разрешения компании Huawei Technologies Co., Ltd. запрещены.

### Товарные знаки

№ ниммен и № являются зарегистрированными товарными знаками Huawei Technologies Co., Ltd.
Остальные товарные знаки, наименования изделий, услуг и компаний, упомянутые в настоящем документе, принадлежат исключительно их владельцам.

### Отказ от ответственности

Информация, представленная в данном документе, может содержать прогностические высказывания, включая, в том числе, заявления о будущих результатах финансово-хозяйственной деятельности, будущих линейках продукции, новых технологиях и прочее. Существует ряд факторов, которые могут привести к тому, что фактические результаты и достижения будут отличаться от результатов, явно или косвенно описанных в указанных прогностических высказываниях. Следовательно, представленная информация носит справочный характер и не является офертой или акцептом. Компания Ниаwei может вносить изменения в представленную информацию в любое время без предварительного уведомления.

### **HUAWEI TECHNOLOGIES CO., LTD.**

ООО «Техкомпания Хуавэй» 121614, Москва, ул. Крылатская, 17, корп. 2

> БЦ «Крылатские Холмы» Тел.: +7/495/234 06 86 Факс: +7/495/234 06 83

> > www.e.huawei.com/ru



# OpenLab в Москве

Совместные инновации — взаимовыгодное партнерство!



## 1

### OpenLab для реализации цифровой трансформации путем внедрения совместных инноваций с Партнерами и Заказчиками

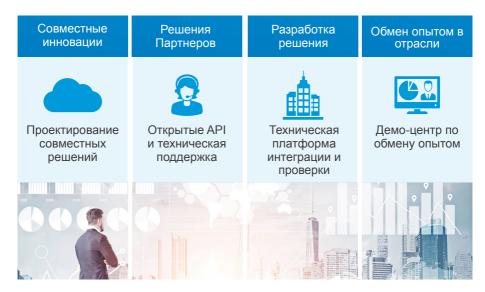


OpenLab призвана объединить усилия компании, её партнёров и заказчиков с целью разработки инновационных продуктов, решений и приложений для государственных и коммерческих предприятий в рамках бизнес-ориентированной стратегии ИКТ-инфраструктуры (Business Driven ICT Infrastructure; BDII).

# Основной принцип работы OpenLab: «Платформа + Экосистема»



### Четыре задачи OpenLab



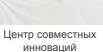
### Мировая сеть лабораторий OpenLab



### OpenLab в Москве









Центр сотрудничества с Партнерами



Центр разработки решений



Демонстрационный центр отраслевых решений

### Ключевые направления OpenLab в Москве







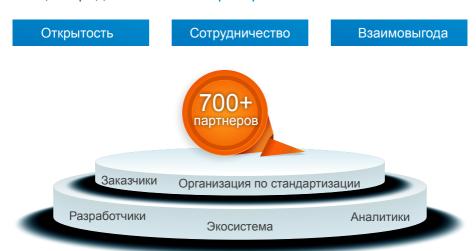
## Основные сферы деятельности OpenLab в Москве

Категория	Продолжительность
Перспективные долгосрочные инновации	более 15 месяцев
Программа совместных инноваций (Joint Innovation Program; JIP)	от 8 до 15 месяцев
Разработка совместных решений и стратегий выхода на рынок	от 3 до 6 месяцев
Совместная комплексная проверка	от 2 до 6 недель
Разработка технического предложения по проекту	от 4 до 6 недель
Проверка пилотной версии проекта	от 6 до 8 недель
Демонстрация и установка	от 2 до 3 недель

### Процесс разработки совместных инноваций в OpenLab

	Основные виды деятельности	Результаты деятельности
Изучение требований Заказчика и проведение исследований	Изучение сценария использования и проектирование решения в зависимости от сетевых условий Заказчика и сферы его деятельности.	Протокол о намерениях
Проектирование решения	Разработка совместного инновационного решения, планирование необходимых ресурсов и оценка проектных рисков.	Предложение инновационного решения
Разработка совместного инновационного решения	Разработка решения на основе проекта, включая итерационную разработку на объекте.	Демонстрация, прототип или решение
Тестирование и проверка решения	Тестирование и проверка совместного инновационного решения	Отчет о результатах тестирования
Пробные испытания решения	Проверка пилотной версии решения в действующей сети Заказчика.	Отчет о результатах тестирования
Оценка ценности решения и подготовка ресурсов	Подтверждение закрытия проекта, оценка его стоимости и подготовка необходимых ресурсов.	Архивированные данные проекта

### Общее представление о партнерской системе Huawei



# Программа выбора Партнеров Huawei для разработки решений



Требуемые партнеры	Описание
Независимые поставщики программного обеспечения (ISV)	ISV — компании и организации, которые разрабатывают и продают программное обеспечение для различных направлений бизнеса.
Независимые поставщики оборудования (IHV)	IHV — компании и организации, которые разрабатывают и продают аппаратное обеспечение для различных направлений бизнеса.

### Процесс подтверждения решения в OpenLab и Партнером



# Создание решения и формирование локальной группы специалистов для продаж на мировом рынке



	Модель продаж	Продавец
1	Huawei в качестве интегратора	Huawei/Партнер по сбыту
2	Перепродажа партнером по разработке решения	Партнер по разработке решения
3	Перепродажа партнером по сбыту	Партнер по сбыту
4	Совместные продажи	Huawei/Партнер по сбыту

### Разработка решений с Партнером

### Разработка и проверка решений в ключевых отраслях

- Больших Данных capital Решение больших данных

### Общественная безопасность

- Конвергентное решение центра

- Решение экстренной связи Решение центра управления при чрезвычайных ситуациях

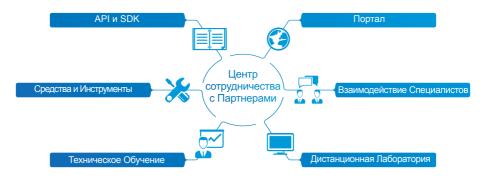
- Решение ІОС

- Решение визуализации



### Центр разработки решений

### OpenLab обеспечивает поддержку Партнерам



### Процесс разработки совместного решения в OpenLab

- 1.0 Определение идеи решения
- 1.1 Оценка бизнес-ценности
- 1.2 Изучение клиентов и спроса на рынке
- 1.3 Оценка преимуществ решения
- 3.1 Начало работ
- 3.2 Определение требований к решению
- 3.3 Проектирование архитектуры решения
- Публикация решения на глобальном партнерском портале
- 5.2 Подготовка документации для выхода на рынок
- 5.3 Маркетинговые мероприятия

Определение идеи решения и оценка его ценности для бизнеса

разработка и проектирование решений

4

Выпуск решения и выход на рынок



1

Определение рамок сотрудничества 3

Совместная

Совместное тестирование & валидация 5

Совместные продажи, внедрение и обслуживание

- 2.1 Совещание по уточнению деталей
- 2.2 Соглашение о неразглашении (NDA)
- Протокол о намерениях (MOU) или техзадание (SOW), инвестирование и управление
- 4.1 Совместное тестирование
- 4.2 Подтверждение и подписание отчета о валидации пилотной версии на стороне Заказчика
- 4.3 Официальное подтверждение

- 6.1 Подготовка группы по продажам
- 6.2 Объединение каналов сбыта и управление ими

### Процесс совместной валидации решения

### Подготовка к валидации



- План валидации решения
- Проработка процесса валидации
- Подготовка среды в лаборатории
- Формирование группы валидации
- Список потенциальных Заказчиков для валидации

### Выполнение валидации



- Завершение валидации совместной группой
- Корректировка процесса валидации при необходимости
- Валидация пилотной версии решения на стороне Заказчика

### Подведение итогов валидации



- Завершение и проверка отчета о валидации
- Подписание отчета представителями Huawei и Партнеров

## Выпуск отчета о валидации



- Размещение материалов в лабораториях Ниаwei & Партнеров
- Демонстрация на различных маркетинговых мероприятиях: Техописание...
- Веб-сайт

## 9

### Демо-центры отраслевых решений



OpenLab в Москве

### Совместные маркетинговые мероприятия

- Церемония выпуска протокола о намерениях/техописания/ совместного решения
- Выставочные стенды
- Демонстрации решений
- Посещение компании, совещание руководителей
- Публичные выступления/презентации

### Партнеры OpenLab в Москве

